

Liquidität in Marktfruchtbetrieben sichern und steuern

Ursachen erkennen.
Handlungsspielräume nutzen.
Zukunft sichern.

Webseminar für landwirtschaftliche
Unternehmerinnen und Unternehmer



**Wir starten
pünktlich um 18:30 Uhr**

Tagesordnung

- **Begrüßung und Moderation**

Ruth Beverborg, LWK Niedersachsen

- **Liquiditätslage des eigenen Betriebes schnell erfassen**

Lukas Lange-Daake, LWK Niedersachsen

- **Maßnahmen bei Liquiditätsengpässen**

Jan Hävemeyer, LWK Niedersachsen

- **Vermarktung als Instrument der Liquiditätssteuerung**

Stephanie Stöver-Cordes, LWK Niedersachsen

- **Finanzierung von Liquiditätsengpässen**

Olaf Oertzen, NORD/LB

Liquidität im eigenen Betrieb erfassen

Liquiditätsplan

Gewinn- und Verlustrechnung 05/24-04/25

EmpfNr.: 15
PersNr.: 15
Betrieb: 200

Beträge in EUR						
	Code	Einnahme/ Ausgabe	Bestandsän- derung/ Ab- schreibung	Naturalentn Privatant.	Ertrag/ Aufwand Geschäftsjahr	Ertrag/ Aufwand Vorjahr
1		2	3	4	5	6
F. Personalaufwand						
IV. Betriebliche Unfallversicherung	2798	-6.766,04			-6.766,04	-10.066,36
Summe aus F	2799	-85.251,90			-85.251,90	-89.231,33
G. Abschreibungen						
I. auf Sachanlagen (planmäßig)	2801		-61.089,36		-61.089,36	-62.282,39
Summe aus G	2809		-61.089,36		-61.089,36	-62.282,39
H. Sonstige betriebliche Aufwendungen						
I. Unterhaltung						
1. Unterh. Bodenverbesserungen	2810	-504,29			-504,29	-10.819,27
2. Unterh. Wirtschaftsgebäude	2813	-7.071,24			-7.071,24	-5.573,97
3. Unterh. Betriebsvorrichtungen	2816	-6.850,43			-6.850,43	-15.414,67
4. Unterh. Maschinen und Geräte	2817	-56.525,04			-56.525,04	-17.948,81
Summe aus I	2829	-70.951,00			-70.951,00	-49.756,72
II. Betriebsversicherungen						
1. Gebäudeversicherungen	2830	-3.924,83		981,21	-2.943,62	-3.958,92
2. Kraftfahrzeugversicherungen	2832	-6.124,65			-6.124,65	-5.588,91
3. Tierversicherungen	2834	-4.695,00			-4.695,00	-3.268,88
4. Rechtsschutz	2836	-1.262,40			-1.262,40	-882,62
5. Haftpflicht	2837	-1.648,27			-1.648,27	-1.648,27
6. Sonst. Betriebsversicherungen	2838	-1.736,10			-1.736,10	-121,69
Summe aus II	2839	-19.391,25		981,21	-18.410,04	-15.469,29
III. Sonstiger Betriebsaufwand						
1. Pachtaufwendungen für ldw. Flächen	2840	-10.208,79			-10.208,79	-8.047,92
2. Sonst. Pacht- und Mietforderungen	2845	-2.250,00			-2.250,00	

- Wie fange ich an?
- Was benötige ich?
- Welche Zahlen sind die "richtigen"?
- Habe ich an alles gedacht?

Liquidität im eigenen Betrieb erfassen

Liquiditätsplan

Beispielbetrieb:

- 214 ha

Frucht	Umfang [ha]	Ø Erträge
Weizen/Triticale	95	90-95
Gerste	33	90
Raps	28	35-40
Silomais (teilw. Körnermais/CCM)	28	550
Zuckerrübe	18	870
Brache	2	
Grünland (Heu + Weide)	10	

- Tierhaltung
 - 500 Plätze Schweinemast
 - Rindermast auf DGL

Liquidität im eigenen Betrieb erfassen

Liquiditätsplan - Quartal

Liquiditätsplan		Verbuchung: netto		2026/2027				Datum: 04.09.2026	
	Wirtschaftsjahr	2024/25	2025/26	I	II	III	IV	PLAN	Bemerkung Planung
Einnahmen Pflanzenprod.:	Winterweizen	92.243 €	94.288 €	75.000 €		12.500 €	12.500 €	100.000 €	80ha; 85dt; 20€; 1800dt Futter
	Wintergerste	25.042 €	29.418 €	15.000 €			10.000 €	25.000 €	33 ha; 88 dt; 18 € 1500 dt Futter
	Triticale		2.209 €					0 €	15 ha, Futter
	Winterraps	45.472 €	57.305 €	50.400 €				50.400 €	28 ha; 40dt; 45€
	Zuckerrüben	78.194 €	87.869 €		50.000 €	30.000 €		80.000 €	18 ha; 870dt; 4€/dt + Zuschläge
	Silomais	25.351 €	33.317 €		46.000 €			46.000 €	28 ha; 550dt; 3€/dt
	sonst. Pfl.bau	1.963 €	4.384 €					0 €	
	Summe Einnahmen Pflanzenprod.	268.265 €	308.790 €	140.400 €	96.000 €	42.500 €	22.500 €	301.400 €	
Einnahmen Tierprod.:	Rinder (Summe)	16.828 €	10.590 €	2.000 €	2.000 €	2.000 €	2.000 €	8.000 €	
	Mastschweine	290.570 €	265.637 €	72.000 €	72.000 €	72.000 €	72.000 €	288.000 €	1600 MS; 180€/MS
	Tierwohlprämie	8.352 €	9.757 €	1.500 €	1.500 €	1.500 €	1.500 €	6.000 €	5,28€/T 70% v MS
Summe Einnahmen Tierprod.		315.750 €	285.984 €	75.500 €	75.500 €	75.500 €	75.500 €	302.000 €	
Sonstige Einnahmen:	Lohnarbeiten		1.681 €		800 €		800 €	1.600 €	
	Agrardieselerstattung	3.659 €	1.643 €				6.500 €	6.500 €	ca. 33T ltr.
	Flächenprämien+AUM	45.825 €	43.108 €		41.500 €		1.000 €	42.500 €	214 ha; 170 € +ÖR+ AUKM
	Coronabeihilfen	7.392 €							
	Pachteinnahmen	12.223 €	14.690 €				14.000 €	14.000 €	
	Sonst. Einnahmen (Zeitfrd, Zinsen..)	14.566 €	7.824 €					0 €	
	Summe sonst. Einnahmen	83.665 €	68.946 €	0 €	42.300 €	0 €	22.300 €	64.600 €	
SUMME Einnahmen		667.680 €	663.720 €	215.900 €	213.800 €	118.000 €	120.300 €	668.000 €	

Liquidität im eigenen Betrieb erfassen

Liquiditätsplan - Quartal

	Wirtschaftsjahr	2024/25	2025/26	I	II	III	IV	PLAN	Bemerkung Planung
Ausgaben	Saat-/Pflanzgut(AL+GL)+Reinigung	31.828 €	29.429 €	10.000 €	7.000 €	6.000 €	6.000 €	29.000 €	
Pflanzenprod.:	Pflanzenschutzmittel	35.529 €	38.956 €		12.000 €	6.000 €	20.000 €	38.000 €	
	Düngemittel	42.087 €	42.196 €		3.000 €	27.000 €	15.000 €	45.000 €	ca. 32.000 kgN x 1,4€
	sont. Ausgaben	494 €	467 €		300 €		300 €	600 €	
	Summe Ausgaben Pfl.prod.	109.938 €	111.048 €	10.000 €	22.300 €	39.000 €	41.300 €	112.600 €	
Ausgaben	Rinder	6.090 €	3.035 €		2.000 €	1.500 €		3.500 €	
Tierprod.:	Ferkel	124.085 €	102.856 €	31.000 €	31.000 €	31.000 €	31.000 €	124.000 €	ca. 1650 Ferkel, 75€
	Futtermittel	44.508 €	38.956 €	9.900 €	9.900 €	9.900 €	9.900 €	39.600 €	ca. 570dt; 40€
	Vorkosten Schweine	6.841 €	9.279 €	2.300 €	2.300 €	2.300 €	2.300 €	9.200 €	
	Tierarzt, Medi.	1.489 €	1.937 €	500 €	500 €	500 €	500 €	2.000 €	
	Sonstige	2.487 €	1.816 €	600 €	600 €	600 €	600 €	2.400 €	
	Summe Ausgaben Tierprod.	185.500 €	157.879 €	44.300 €	46.300 €	45.800 €	44.300 €	180.700 €	

Liquidität im eigenen Betrieb erfassen

Liquiditätsplan - Quartal

	Wirtschaftsjahr	2024/25	2025/26	I	II	III	IV	PLAN	Bemerkung Planung
allgemeine Ausgaben:	Heizen, Strom, Wasser	12.801 €	10.244 €	2.050 €	4.050 €	5.550 €	2.050 €	13.700 €	120%
	Kraftstoff+Schmierstoffe	30.612 €	24.435 €	15.000 €	10.000 €	7.000 €	8.000 €	40.000 €	130%
	Lohnunternehmer/MR	37.047 €	37.056 €	3.000 €	10.000 €	15.000 €	10.000 €	38.000 €	
Löhne:	Löhne/Lohnkosten	4.907 €	14.063 €	4.500 €	2.000 €	2.000 €	6.500 €	15.000 €	
	BG	3.644 €	3.004 €	500 €		1.300 €	1.200 €	3.000 €	
Mieten/Pacht	Pachten, Mieten	600 €	600 €	29.300 €	14.000 €	4.300 €	10.500 €	58.100 €	
Verbände:	LWK, Landvolk	1.821 €	1.894 €			1.900 €		1.900 €	
Sonstiges:	Kleinposten, Telefon,	5.685 €	6.612 €	1.800 €	1.800 €	1.500 €	1.500 €	6.600 €	
Unterhaltung:	Gebäude, Maschinen	3.776 €	1.913 €	500 €	16.500 €	500 €	16.500 €	34.000 €	
Beratung:	Buchführung/Steuern/Beratung	8.808 €	11.274 €	5.000 €	1.000 €	1.000 €	2.000 €	9.000 €	
Versicherungen:	Maschinen, Gebäude, Haft usw.	18.383 €	19.880 €		4.000 €	14.420 €	1.000 €	19.420 €	
Zinsen:	Darlehen	5.029 €	19.135 €	351 €	307 €	263 €	226 €	1.147 €	
	Kontokorrent + Kontoführung	12.674 €	11.180 €			1.200 €	1.500 €	2.700 €	
Steuern:	Grundst, Hund, sonstige	2.774 €	2.818 €	900 €	900 €	900 €	900 €	3.600 €	
	Summe sonst. Ausgaben	225.840 €	164.108 €	62.901 €	64.557 €	56.833 €	61.876 €	246.167 €	

Liquidität im eigenen Betrieb erfassen

Liquiditätsplan - Quartal

	Wirtschaftsjahr	2024/25	2025/26	I	II	III	IV	PLAN
- Entnahmen:	Lebenshaltung	37.129 €	40.680 €	10.000 €	10.000 €	10.000 €	10.000 €	40.000 €
	Altenteil	32.947 €	24.332 €	6.000 €	6.000 €	6.000 €	6.000 €	24.000 €
	priv. Versicherung	24.934 €	26.646 €	6.500 €	6.500 €	6.500 €	6.500 €	26.000 €
	priv. Steuern	20.092 €	53.132 €	7.000 €	7.000 €	7.000 €	7.000 €	28.000 €
	Bildung Priv.vermögen (Lebensvers.)	7.964 €	9.924 €	2.000 €	2.000 €	2.000 €	2.000 €	8.000 €
	sonst. Entnahmen	7.926 €	10.232 €					0 €
+ Einlagen:	aus Priv.vermögen		12.000 €					0 €
	Sonstiges (ex. Gehalt Ehefrau - Mini)	11.413 €	12.686 €	1.500 €	1.500 €	1.500 €	1.500 €	6.000 €
	Saldo aus Entnahmen und Einlagen	-119.579 €	-140.260 €	-30.000 €	-30.000 €	-30.000 €	-30.000 €	-120.000 €

	Wirtschaftsjahr	2024/25	2025/26	I	II	III	IV	PLAN
- Tilgungen:								
	DL 1	21.739 €						
	DL 2 - Valuta 30.6.26 6.580€	8.294 €	8.545 €	2.176 €	2.193 €	2.211 €		6.580 €
	DL 3 - Valuta 30.6.26 29.500 €	4.154 €	4.229 €	1.071 €	1.075 €	1.080 €	1.085 €	4.311 €
	DL 4 - Valuta 30.6.26 13.800 €	14.372 €	14.736 €	3.642 €	3.665 €	3.688 €	3.211 €	14.206 €
	DL 5 - Valuta 30.6.26 125.000 €	25.000 €	14.440 €	25.000 €				25.000 €
	DL 6 VR Erntekredit	10.812 €	17.087 €					0 €
	Summe Tilgungen	-84.371 €	-59.037 €	-31.889 €	-6.933 €	-6.979 €	-4.296 €	-50.097 €

Liquidität im eigenen Betrieb erfassen

Liquiditätsplan - Quartal

Liquiditätsplan		Verbuchung: netto		2026/2027				Datum:
Wirtschaftsjahr	2024/25	2025/26	I	II	III	IV	PLAN	
Summe Einnahmen Pflanzenprod.	268.265 €	308.790 €	140.400 €	96.000 €	42.500 €	22.500 €	301.400 €	
Summe Einnahmen Tierprod.	315.750 €	285.984 €	75.500 €	75.500 €	75.500 €	75.500 €	302.000 €	
Summe sonst. Einnahmen	83.665 €	68.946 €	0 €	42.300 €	0 €	22.300 €	64.600 €	
SUMME Einnahmen	667.680 €	663.720 €	215.900 €	213.800 €	118.000 €	120.300 €	668.000 €	
Summe Ausgaben Pfl.prod.	109.938 €	111.048 €	10.000 €	22.300 €	39.000 €	41.300 €	112.600 €	
Summe Ausgaben Tierprod.	185.500 €	157.879 €	44.300 €	46.300 €	45.800 €	44.300 €	180.700 €	
Summe sonst. Ausgaben	225.840 €	164.108 €	62.901 €	64.557 €	56.833 €	61.876 €	246.167 €	
SUMME Ausgaben	521.278 €	433.035 €	117.201 €	133.157 €	141.633 €	147.476 €	539.467 €	
Geldüberschuss/-unterschuss	146.402 €	230.685 €	98.699 €	80.643 €	-23.633 €	-27.176 €	128.533 €	
Saldo aus Entnahmen und Einlagen	-119.579 €	-140.260 €	-30.000 €	-30.000 €	-30.000 €	-30.000 €	-120.000 €	
Cashflow II	26.823 €	90.425 €	68.699 €	50.643 €	-53.633 €	-57.176 €	8.533 €	
Summe Tilgungen	-84.371 €	-59.037 €	-31.889 €	-6.933 €	-6.979 €	-4.296 €	-50.097 €	
Cashflow III	-57.548 €	31.388 €	36.810 €	43.710 €	-60.612 €	-61.472 €	-41.564 €	
Entwicklung Kontostand 30.6.26 - 30.6.27		-73.980 €	-37.170 €	6.540 €	-54.072 €	-115.544 €	-115.544 €	

Liquidität im eigenen Betrieb erfassen

Liquiditätsplan - monatlich

Stand 01.07.26:	-73.980	Jul	Aug	Sep	Okt	Nov	Dez	Jan	Feb	Mrz	Apr	Mai	Jun	Jahr
Einnahmen														
Getreide, Mais	15.000	65.000	0		46.000					22.500		22.500		171.000
Raps	50.400													50.400
Zuckerrüben							50.000	30.000						80.000
Tierhaltung (Rinder+Schweine)	12.600	55.320	14.600	12.600	14.600	62.280	10.600	19.600	12.600	60.000	14.600	12.600		302.000
Prämien, Agrardiesel						41.500					1.000	6.500		49.000
Lohnarbeit, Pachten			800							800	14.000			15.600
Einlage (ex. Gehalt)	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	0
Summe Einnahmen	78.500	120.820	15.900	13.100	61.100	154.280	41.100	20.100	35.600	61.300	52.600	19.600		674.000
Stand 01.07.26:	-73.980	Jul	Aug	Sep	Okt	Nov	Dez	Jan	Feb	Mrz	Apr	Mai	Jun	Jahr
Ausgaben														
Saatgut, Düngung, Pfl.schutz			2.000	10.000	5.000					6.000	6.000			29.000
Düngung					20.000				15.000		5.000	5.000		45.000
Pflanzenschutz				10.000						2.000	3.000	3.000	20.000	38.000
Sonst. Aufwand Pflanzenprod.					300								300	600
Tierzukäufe	5.250	5.250	25.500	7.250	5.250	5.250	25.500	6.750	5.250	5.280	25.500	5.470		127.500
Futtermittel	3.000	3.500	3.000	3.000	3.000	4.000	3.000	3.300	3.300	3.500	3.500	3.500		39.600
Tierarzt		500				500			500		500			2.000
Sonstiger Aufwand Tierhaltung	600	2.000	600	600	600	2.000	600	600	600	2.200	600	600		11.600
Pachten u. Gühren Tierhaltung														0
Diesel, Schmierstoffe	5.000	12.000	6.000		5.000					2.000		10.000		40.000
Lohnunternehmer		1.000	2.000	5.000	5.000			5.000	10.000	7.000	3.000			38.000
Löhne und Gehälter	1.500	1.500	1.500	500	500	500	500	500	500	2.500	2.500	2.500		15.000
Strom, Heizung, Wasser			4.700			3.000				3.000			3.000	13.700
BG			500				1.300					1.200		3.000
betriebliche Versicherungen			1.000	4.000			9.000	2.000		3.420				19.420
Buchführung/Beratung			3.000		1.500		1.500		1.500		1.500			9.000
Unterhaltungskosten		500		15.000	2.000		500	500		15.000		500		34.000
Sonstiger Betriebsaufwand		1.000	1.000	500		3.500		1.000		500		500		8.500
Pachten/Mieten	850		20.000	16.200	2.200	3.750	300	500	3.750	6.300	500	3.750		58.100
Grundsteuer		900			900			900			900			3.600
Zinsen			351			307				1.463			1.726	3.847
Tilgung			31.889			6.933				6.979			4.296	50.097
Lebenshaltung	3.333	3.333	3.333	3.333	3.333	3.333	3.333	3.333	3.333	3.333	3.333	3.333	3.337	40.000
Altenteil	2.000	2.000	2.000	2.000	2.000	2.000	2.000	2.000	2.000	2.000	2.000	2.000	2.000	24.000
privaten Versicherungen	2.167	2.167	2.167	2.167	2.167	2.167	2.167	2.167	2.167	2.167	2.167	2.167	2.163	26.000
Private Steuern			7.000			7.000				7.000		7.000		28.000
Bild. Priv. Vermögen	660	660	660	660	660	660	660	660	660	660	660	700	700	8.000

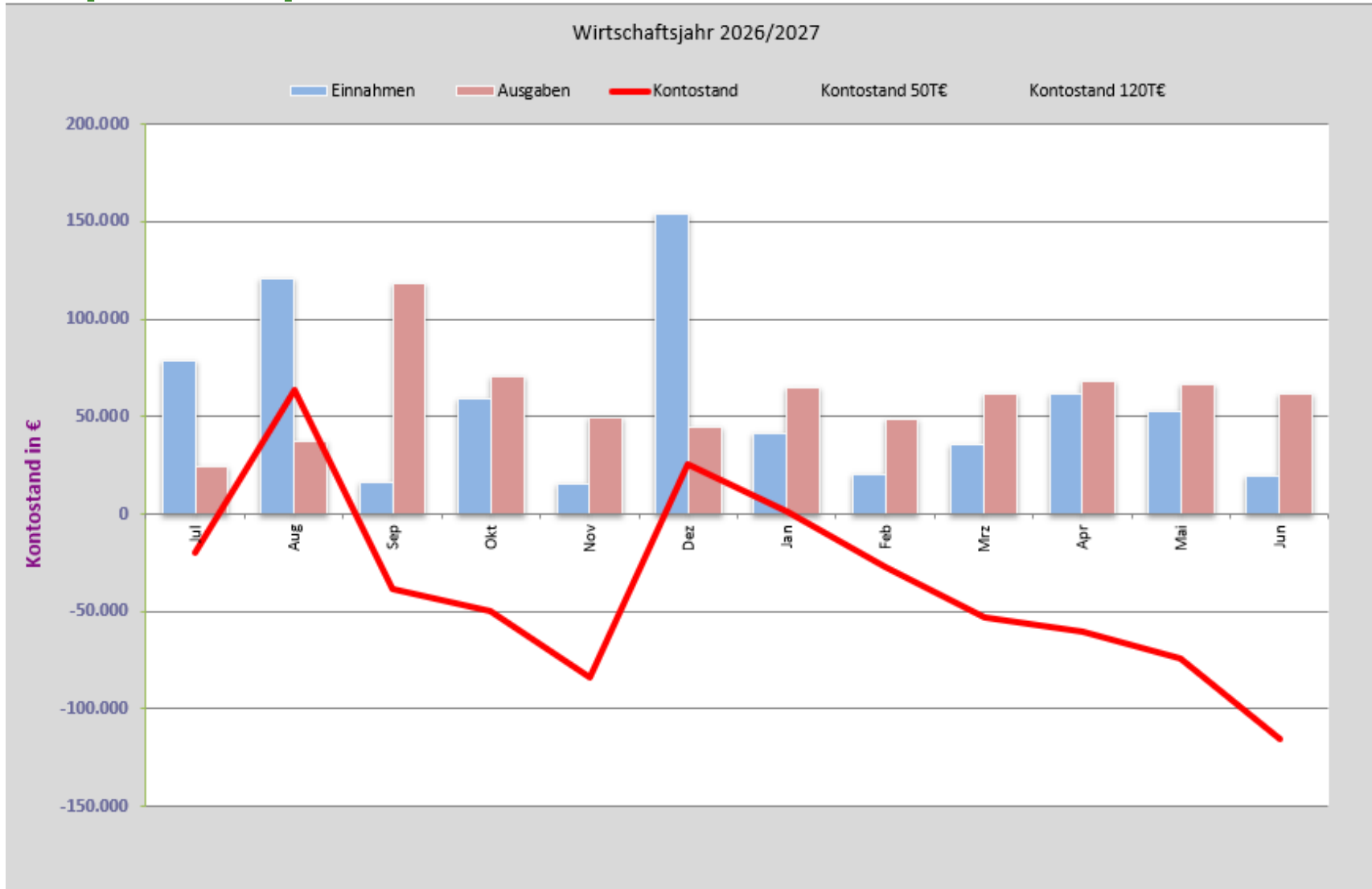
Liquidität im eigenen Betrieb erfassen

Liquiditätsplan - monatlich

Stand 01.07.26:	-73.980	Jul	Aug	Sep	Okt	Nov	Dez	Jan	Feb	Mrz	Apr	Mai	Jun	Jahr
Summe Einnahmen		78.500	120.820	15.900	13.100	61.100	154.280	41.100	20.100	35.600	61.300	52.600	19.600	674.000
Summe Ausgaben		24.360	36.310	118.200	80.210	59.410	44.900	50.360	44.210	62.002	67.860	66.400	61.342	715.564
Über / Unterschuß		54.140	84.510	-102.300	-67.110	1.690	109.380	-9.260	-24.110	-26.402	-6.560	-13.800	-41.742	-41.564
Kontostand		-19.840	64.670	-37.630	-104.740	-103.050	6.330	-2.930	-27.040	-53.442	-60.002	-73.802	-115.544	

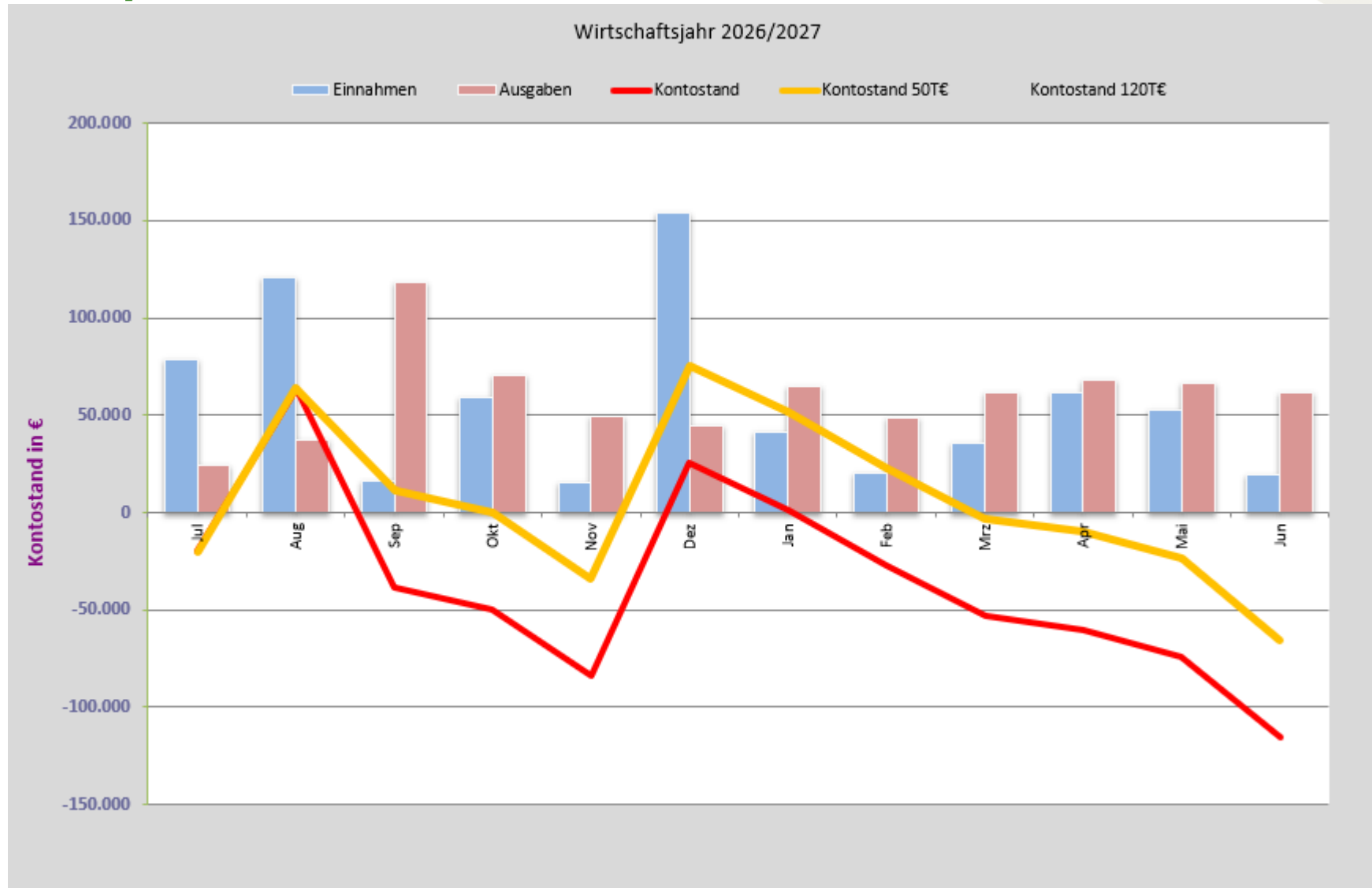
Liquidität im eigenen Betrieb erfassen

Liquiditätsplan - monatlich



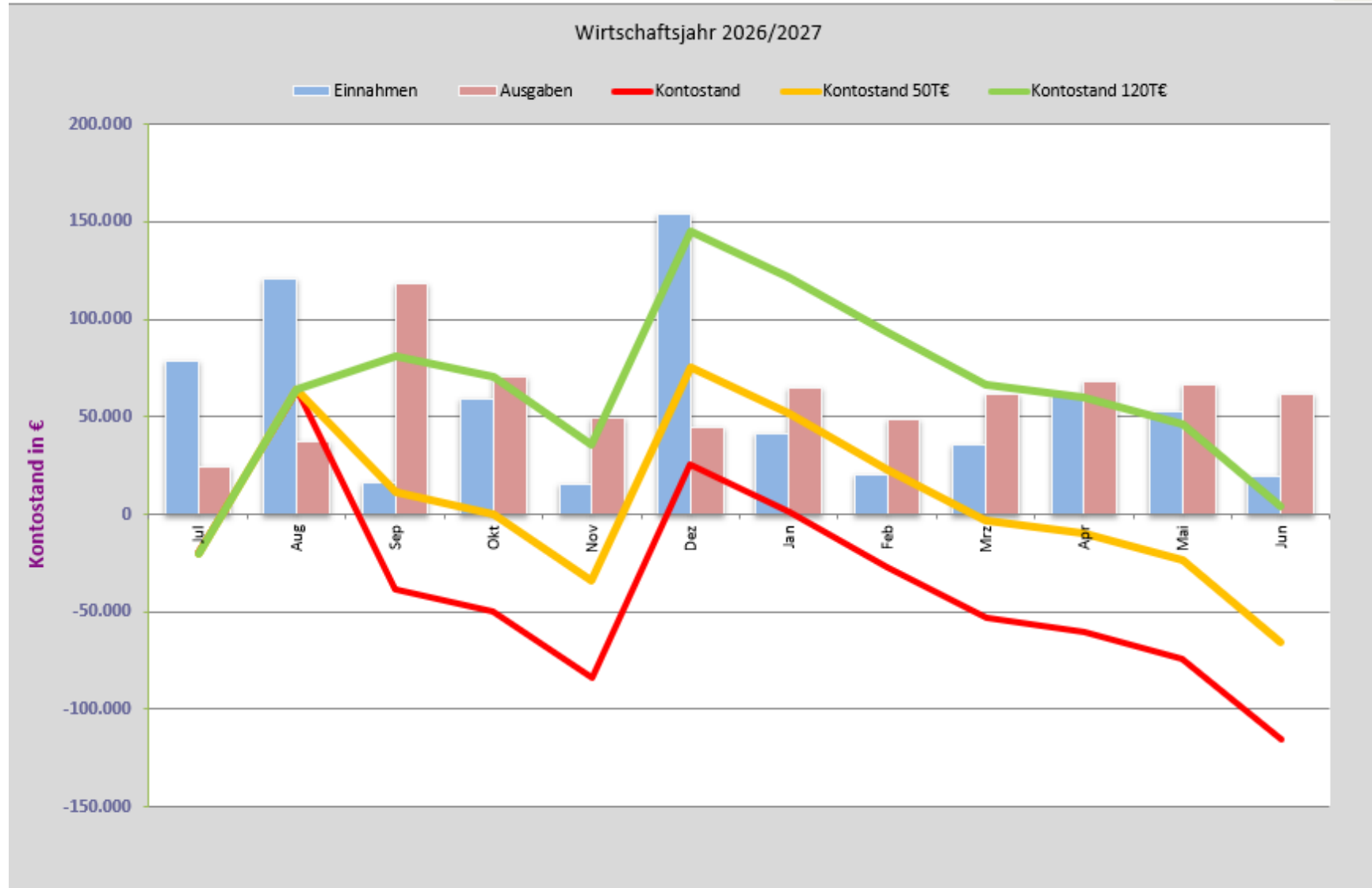
Liquidität im eigenen Betrieb erfassen

Liquiditätsplan - monatlich



Liquidität im eigenen Betrieb erfassen

Liquiditätsplan - monatlich

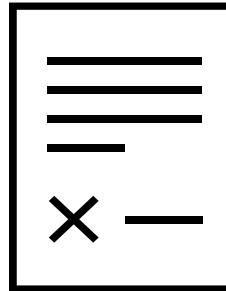


Maßnahmen bei Liquiditätsengpässen

Vermarktung



Pacht- und Mietbedingungen



Investitionsbedarf kritisch beäugen



Quelle: W. Ehrecke

Betriebsmittel- beschaffung



Quelle: W. Hollweg

Entnahmen/ Einlagen



Quelle: pixabay

Steuervoraus- zahlung/-stundung



Quelle: pixabay

Liquidität in Marktfruchtbetrieben sichern und steuern

Maßnahmen bei Liquiditätsengpässen

Liquiditätshilfen

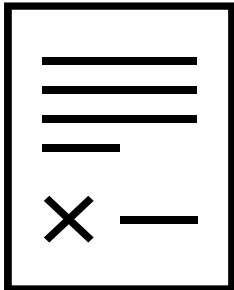


Quelle: Landwirtschaftliche Rentenbank

Forderungen



Pachtbedingungen

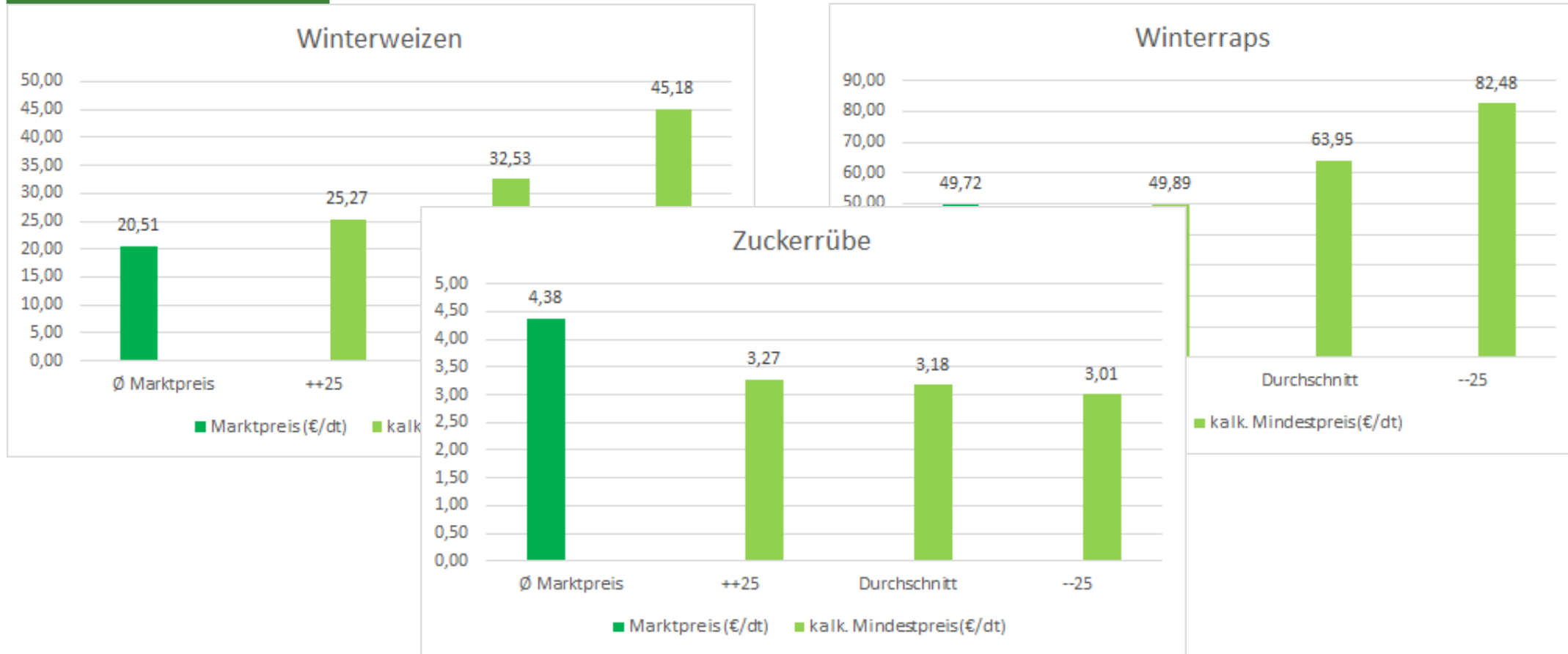


Anlagevermögen

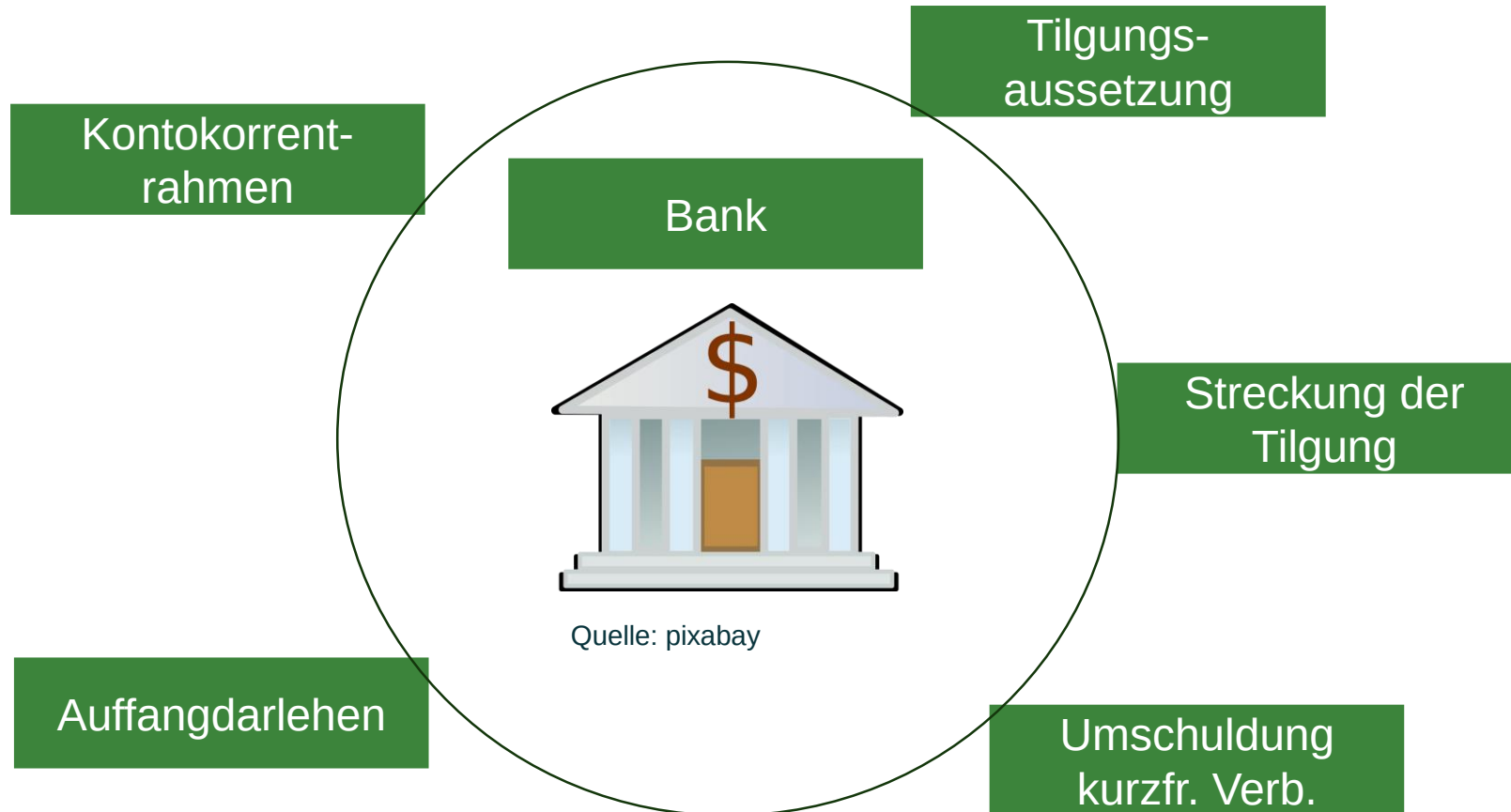


Maßnahmen bei Liquiditätsengpässen

Optimierung der Produktion



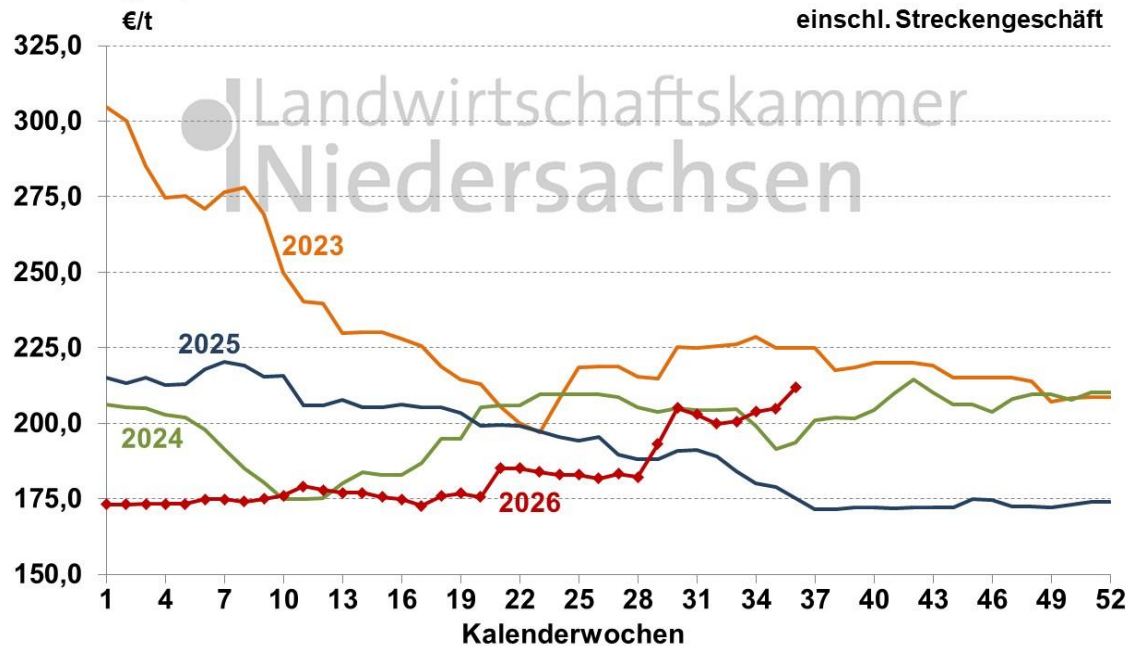
Maßnahmen bei Liquiditätsengpässen



Vermarktung als Instrument der Liquiditätssteuerung

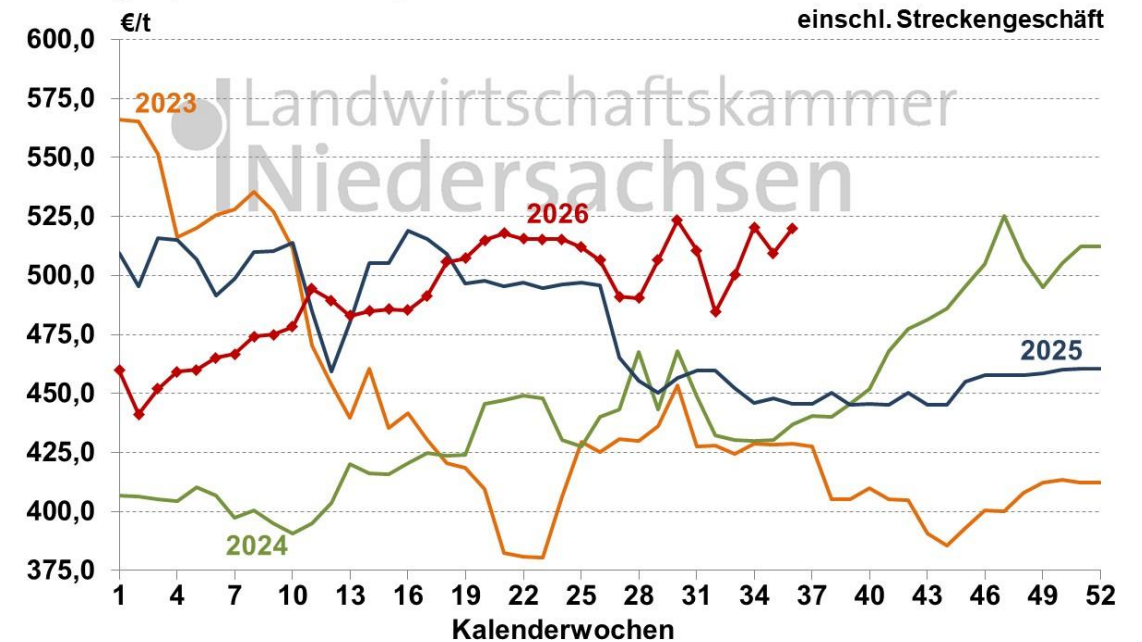
Die Preise schwanken

Erzeugerpreise für B-Weizen in Niedersachsen



Quelle: LWK Niedersachsen, FB 3.1

Erzeugerpreise für Raps in Niedersachsen



Quelle: LWK Niedersachsen, FB 3.1

Liquidität in Marktfruchtbetrieben sichern und steuern

Welches Ziel verfolgt die Vermarktung

- höchstmöglicher Preis für die Ernte
- Aber: Märkte schwanken stark
- Für viele Betriebe ist aber zunehmend wichtig, ob zu jedem Zeitpunkt ausreichend Liquidität vorhanden ist, um die Rechnungen zu bezahlen

Vermarktungsstrategien können Liquiditätsrisiken reduzieren und finanzielle Stabilität stärken

Liquidität in Marktfruchtbetrieben sichern und steuern

Welche Risiken bestehen im Ackerbau



Liquidität in Marktfruchtbetrieben sichern und steuern

Strategische Vermarktung

- Sicherung eines angemessenen Erlöses
- Sicherung der Zahlungsfähigkeit
- Verringerung von Risiken
- Verbesserung der Planbarkeit

Wichtig: Marktprognosen, aber auch finanziellen Anforderungen des Betriebes beachten

Liquidität in Marktfruchtbetrieben sichern und steuern

Vermarktung als Bestandteil des Risikomanagements



Liquidität in Marktfrochtbetrieben sichern und steuern

Vor- und Nachteile der Vermarktungsstrategien

Strategie	Vorteile	Nachteile	Geeignet, wenn
Ex Ernte	<ul style="list-style-type: none"> - Schnelle Liquidität - Kein Lager benötigt 	<ul style="list-style-type: none"> - Keine Chance auf Preissteigerung - Preise unter Druck 	<ul style="list-style-type: none"> - Schnelle Liquidität benötigt - Kein Lager vorhanden
Teilmengen	<ul style="list-style-type: none"> - Preisdruck reduzieren - Verschiedene Zeitpunkte - Risikostreuung 	<ul style="list-style-type: none"> - Kosten für Lagerung - Lager- und Qualitätsrisiko - Unsichere Preisentwicklung 	<ul style="list-style-type: none"> - Lagerung möglich - Einnahmen aufgeteilt werden können
Vorkontrakt	<ul style="list-style-type: none"> - Preisniveau vor Ernte sichern - Erlöse kalkulierbar - Vorteil im Rating 	<ul style="list-style-type: none"> - Keine Chance auf Preissteigerung - Risiko von Deckungskäufen 	<ul style="list-style-type: none"> - Sicherheit vor Preisschwankung erwünscht - Fester Handelspartner
Preisabsicherung Börse	<ul style="list-style-type: none"> - Preis im Vorfeld fixiert - Kein Partnerrisiko - Vorteil im Rating 	<ul style="list-style-type: none"> - Börsenkonto erforderlich - Margenzahlung benötigt - Liquidität 	<ul style="list-style-type: none"> - Preisabsicherung erwünscht - Handelspartner offen - Liquiditätsdarlehen über Bank

Verknüpfung von Vermarktung und Liquiditätsplanung

- Der entscheidende Punkt ist die Verknüpfung von Vermarktungs- und Liquiditätsplanung
- Es sollte bereits bei der Erstellung eines Liquiditätsplans festgelegt werden, wann mit welchen Verkaufsmengen Einnahmen erzielt werden sollen
- Auf diese Weise lassen sich potenzielle Finanzierungslücken frühzeitig erkennen.

Die Vermarktung wird damit von einer reinen Preisentscheidung zu einem Instrument der finanziellen Steuerung.

Liquidität in Marktfruchtbetrieben sichern und steuern

Vermarktung - Fazit



1. Vermarktung ist ein wesentlicher Bestandteil des betrieblichen Risikomanagements.
2. Liquidität geht vor Rentabilität
3. Vermarktung in Teilmengen, Vorverträge und Lagerstrategien können dazu beitragen, Preis- und Liquiditätsrisiken zu reduzieren
4. Erfolgversprechend ist dabei die Kombination der verschiedenen Möglichkeiten

Vermarktung sollte daher nicht nur als Verkaufsentscheidung verstanden werden, sondern als aktiver Beitrag zur Sicherung der wirtschaftlichen Stabilität des Betriebes

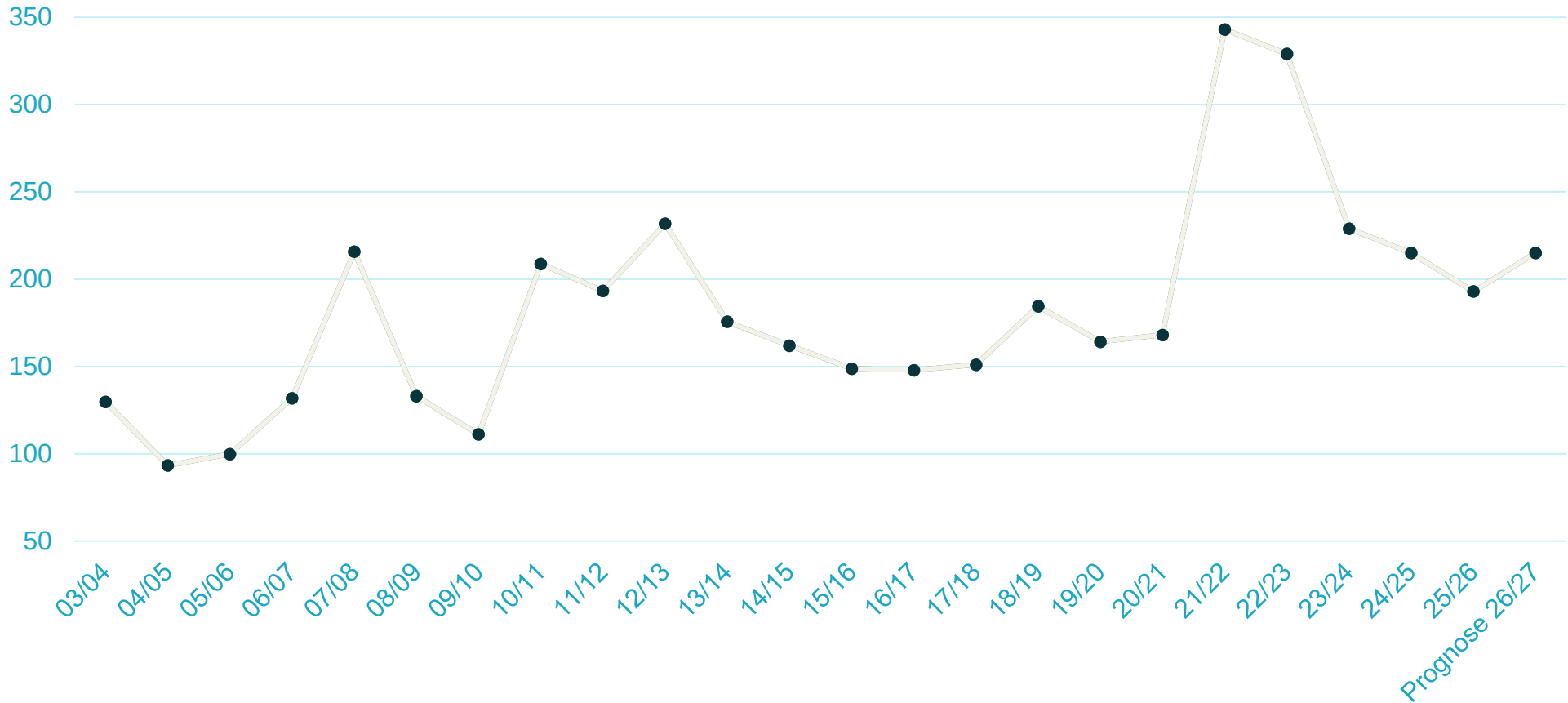
Liquidität in Marktfrochbetrieben sichern und steuern



Finanzierung von Liquiditätsengpässen

- Sichtweise eines Kreditinstituts-

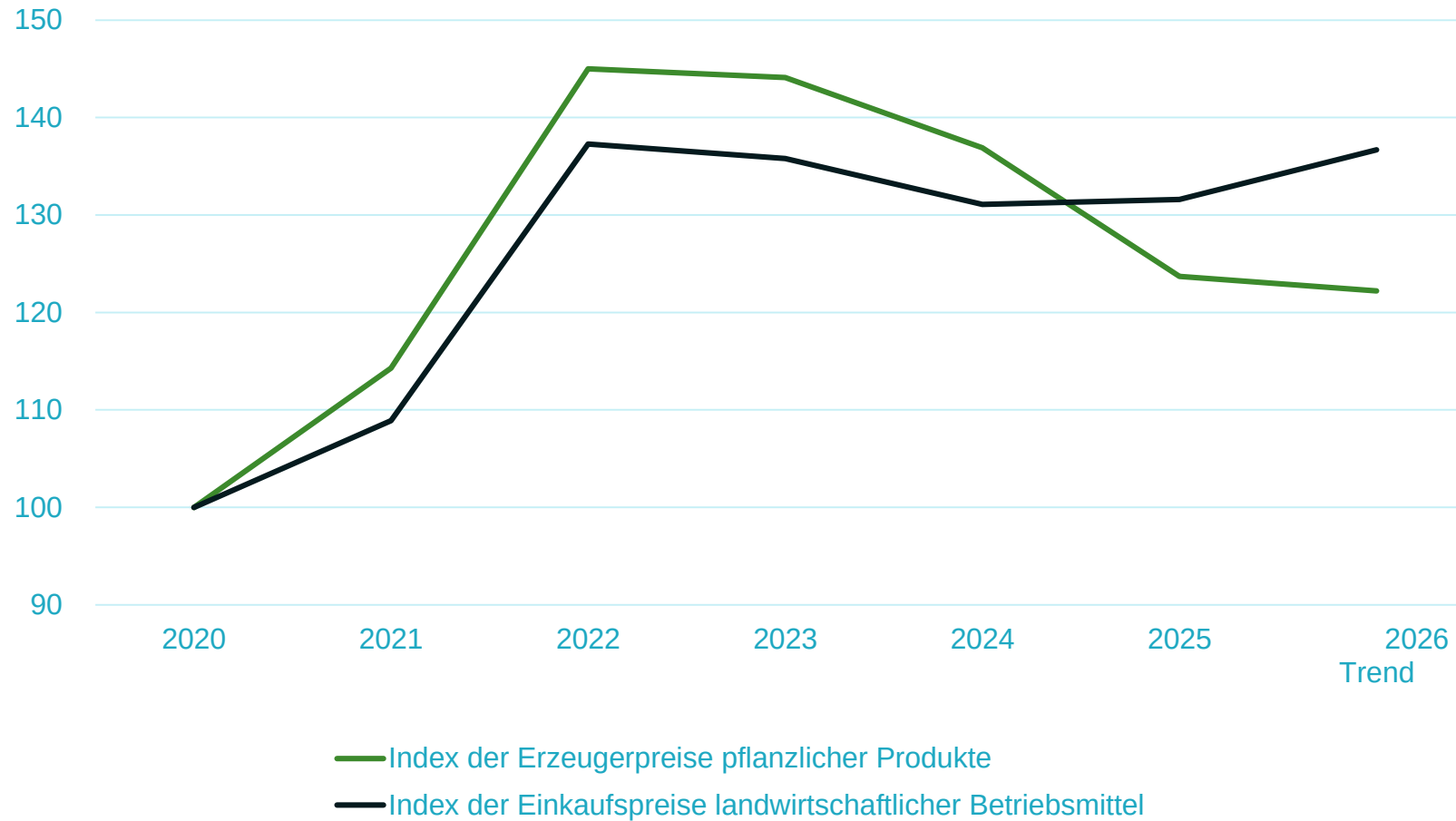
Olaf Oertzen, NORD/LB, Leiter Agrar-Banking Nord



Quelle: BMEL, 2026

Index für Erzeugerpreise und Einkaufspreise

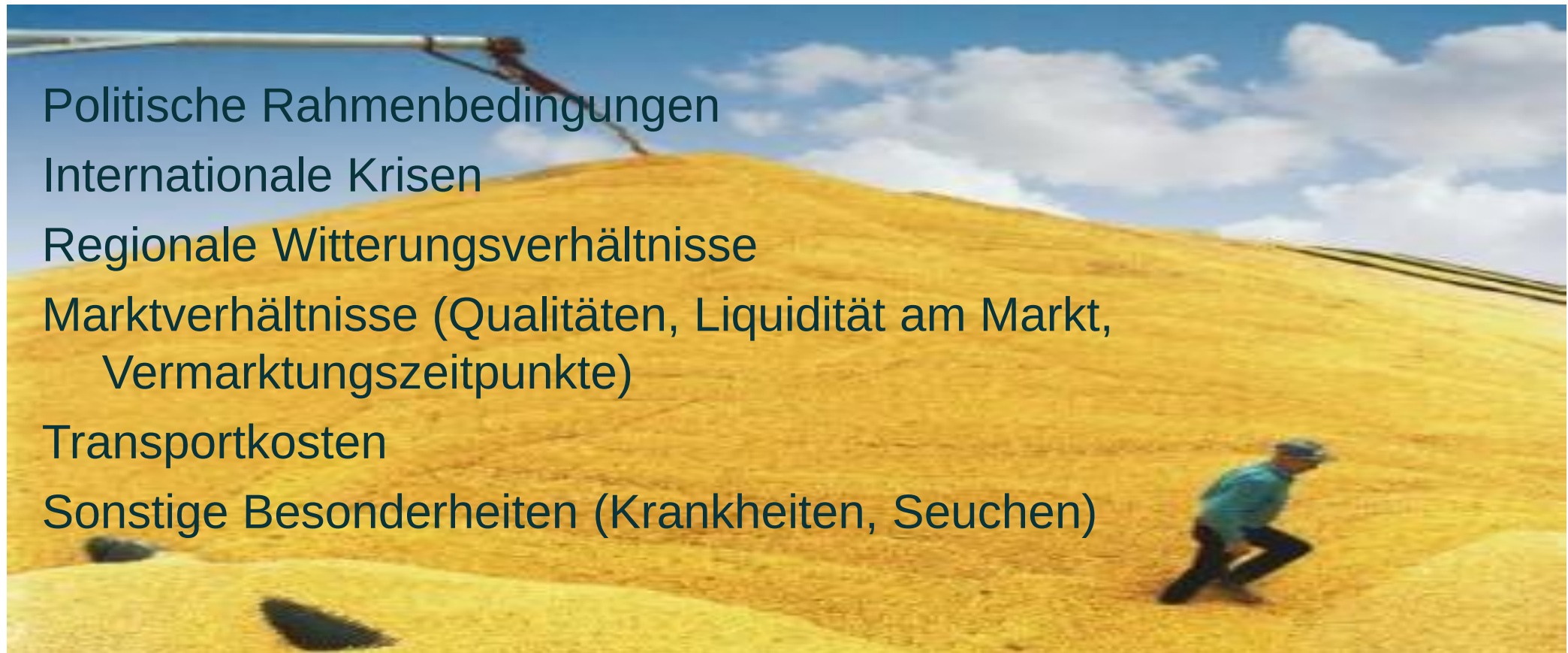
NORD/LB



Quelle: Statistisches Bundesamt, 2026

Was wirkt auf Absatz- und Bezugspreise?

NORD/LB



Politische Rahmenbedingungen

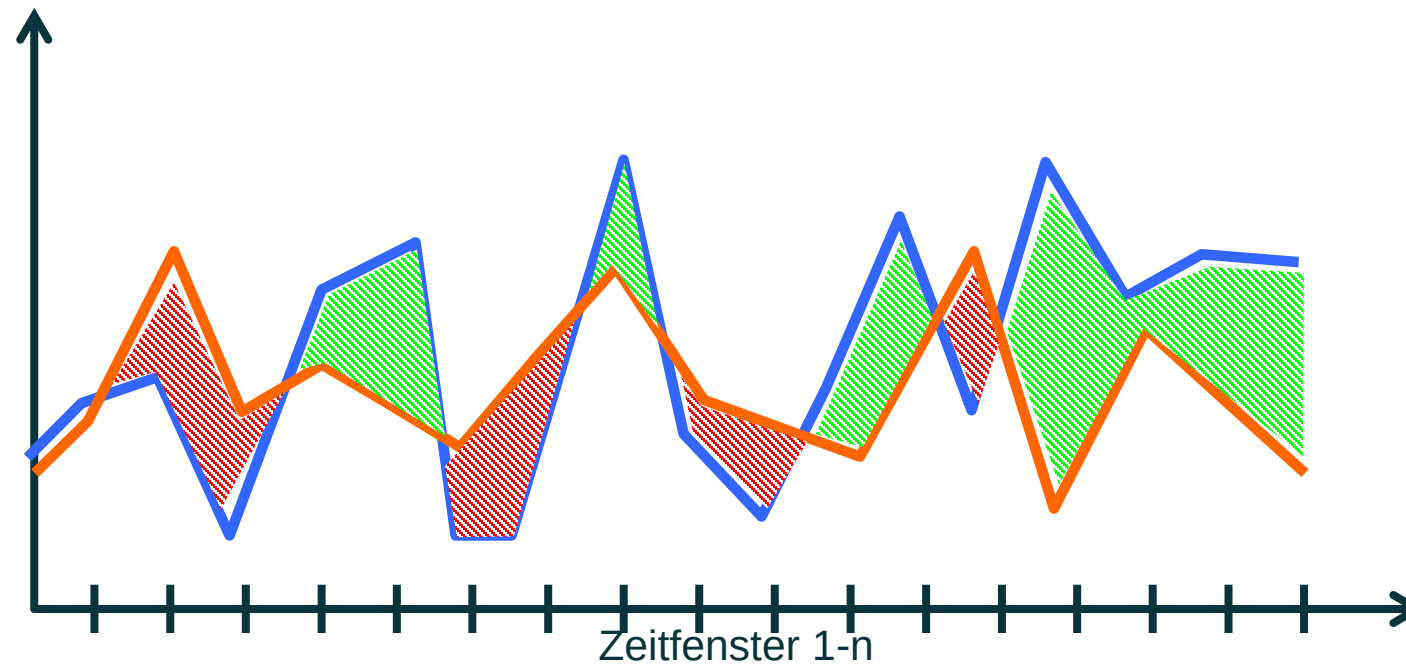
Internationale Krisen

Regionale Witterungsverhältnisse

Marktverhältnisse (Qualitäten, Liquidität am Markt,
Vermarktungszeitpunkte)

Transportkosten

Sonstige Besonderheiten (Krankheiten, Seuchen)



Gewinnphasen und Verlustphasen wechseln sich ab

Betriebsmittelpreise laufen den Marktpreisen häufig phasenverschoben nach
Das verstärkt die Liquiditätsschwankungen!

Welche Unternehmen sind im Erlöstal besonders krisenanfällig?



Hoch spezialisierte Unternehmen, die trotz der einseitigen Ausrichtung über keine angepasste Risikovorsorge verfügen.



Stark mit Fremdkapital gewachsene Unternehmen



Unternehmen mit unterdurchschnittlichen Produktionsergebnissen und schwacher Wirtschaftlichkeit



Unternehmen mit gewinnübersteigenden Privatentnahmen



Unternehmen mit persönlicher Krise der Unternehmer



Unternehmen ohne ein funktionierendes Controlling

Schlüssige Liquiditätsplanung als wichtigste Grundlage der Kreditentscheidung:

- Transparente und kommentierte Herleitung der Ausgabepositionen
- Kontostand der Planung entspricht dem Ist Saldo des Bankkontos
- Beantragte Kreditlinie (offener Zusagestatus klar gekennzeichnet) in der Planung als separate Zeile ausweisen – zeigen, dass diese die Lücke decken wird.
- Positiv wäre: Darstellung, dass der Liquiditätsmehrbedarf nur vorübergehend ist
- Bei sehr enger Liquidität Wechsel von Monatsspalten auf Wochenplanung

Betrieb A: Gutes Rating, über langjährige Geschäftsbeziehung rentabel geführt:

- Gemeinsames Ziel, dass wir keine Verschlechterung des Ratings erzielen
- Überziehungstage am Girokonto und Lastschriftrückgaben unbedingt verhindern
- frühzeitig Gespräch führen – Zeitbedarf der Bank einplanen
- Beste Lösung: Nachträgliche Finanzierung von Investitionen des Vorjahres, die aus Eigenmitteln (vor-) finanziert wurden.
- Wenn Liquiditätsmehrbedarf wirklich nur vorübergehend ist, sollte Lücke zu schließen sein

Betrieb A: Rat an diesen rentablen Betrieb:

- Erkenntnis gewinnen, dass stetige Liquidität eine Aufwandsposition ist
- Beispiel: Bank verlangt eine Bereitstellungsprovision für KK-Kredit als Sicherheitslinie
- Beispiel: Verzicht auf Sondertilgung, stattdessen verzinstes Tagesgeldkonto füllen
- Beispiel: Verzicht auf Investition aus Eigenmitteln, stattdessen hierfür Darlehen aufnehmen und das Girokonto konsequent mit Guthaben führen.
- Sonderprogramm Liquiditätshilfe der Rentenbank über 3-4 Jahre möglicherweise sinnvoll
- Bitte denken Sie stets an das Finanzamt

Betrieb B: Spricht von Liquiditätsproblem, ist aber in größerer Krise

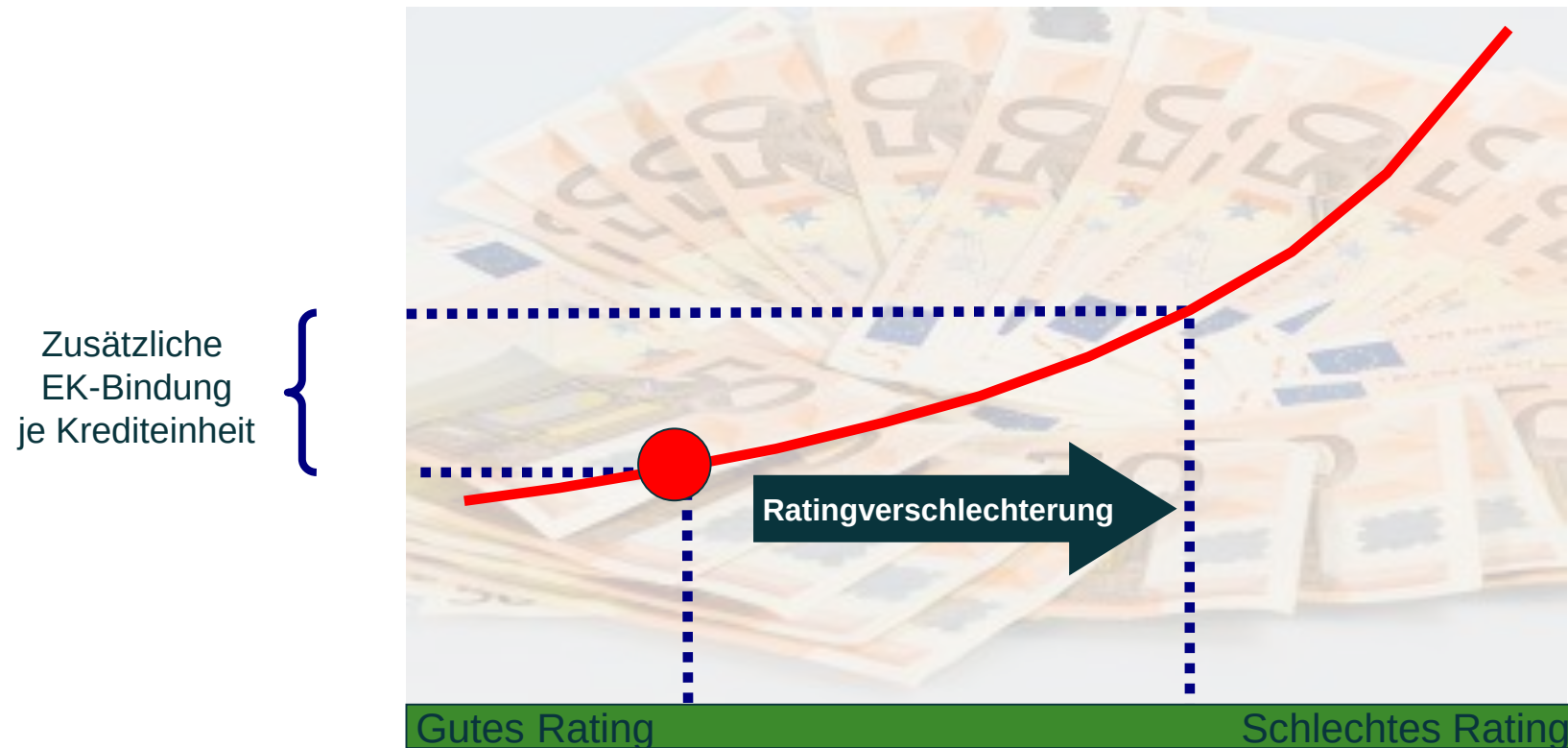
Preiszyklus verstärkt nur Negativtrend:

- Mehrere Jahre in Folge rückläufiger Gewinn des Unternehmens, aktuell **Verlust**
- EK-Quote sinkt jährlich, begleitet von ansteigenden kurzfristigen Verbindlichkeiten
- Steigende Zahl von Überziehungstagen, Bank gibt Lastschrift zurück
- Rechnerische Kapitaldiensttragbarkeit über mehr als einen Abschluss nicht gegeben



Betrieb B ist als Kreditkunde bei konstanter Kreditmarge unattraktiv

Ratingmigration führt zur Zinserhöhung, um Rentabilität für Bank konstant zu halten

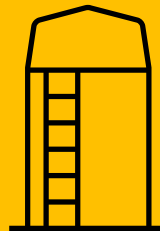


- zu hohe kurzfristige Verbindlichkeiten
 - Händler fordert plötzlich Ausgleich
 - Finanzierungsmix bei verschiedenen Kapitalgebern
- Die Hausbank zögert und wird das Problem nicht allein lösen wollen.**

Bank



Händler



Offene
Rechnungen



Betrieb B: Rat an diesen Betrieb mit strukturellen Problemen:

- Erkenntnis gewinnen, dass es nicht nur ein Liquiditätsproblem ist
- Ohne Unternehmensberater und enge Austauschpartner gelingt es nicht
- Eine wiederholte Umschuldung im Sonderprogramm Liquiditätshilfe ist keine Lösung
- Der stark gewachsene Betrieb muss hier schnell Rückwärtsgang einschalten
- Offensichtlich schwächste Betriebszweige kurzfristig schließen – jetzt sind andere Betriebsleitereigenschaften gefragt als im Wachstumskurs

Sicherung der Zahlungsfähigkeit für 3-4 Monate

Aufstellung eines Maßnahmenkatalogs

Zusammenfassung in einem Gesamtkonzept

Optimierung des Managements

Verkauf nicht betriebsnotwendigen Vermögens

Eingehen von Kooperationen

Einlage von Mitteln durch neue Gesellschafter

Anpassung der Finanzierungen



Handlungsbedarf wird zu spät erkannt



Management trägt Sanierung nicht mit



Externe Krisenursachen lassen sich nicht beeinflussen



Banken und andere Gläubiger verweigern sich

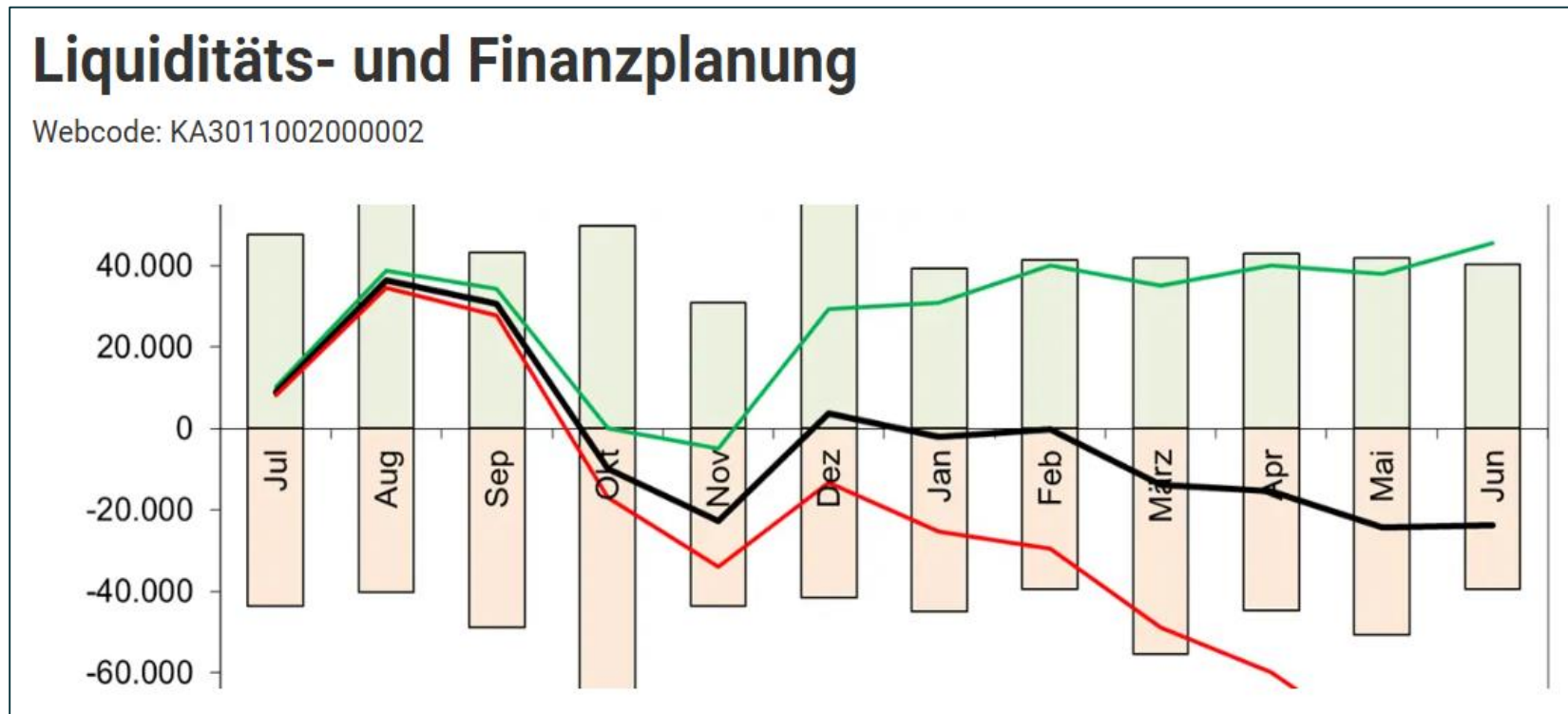
- Marktvolatilitäten werden auf hohem Niveau bleiben
- Wettbewerbsdruck für Ackerbaubetriebe wird nur phasenweise zurückgehen
- Neben der Kostenführerschaft hat eine vorausschauende Liquiditätssteuerung Priorität
- Kreditwürdigkeit kann nur durch hohe Transparenz gegenüber der Bank erhalten werden
- Erfolgreiches Wirtschaften unter diesen Rahmenbedingungen ist möglich

72 h-Regel – den ersten Schritt machen

- Nicht aufschieben, sondern abhaken!

- Beratungstermin für Liquiditätsplanung vereinbaren
- Kontokorrentrahmen prüfen
- Überziehungstage vermeiden
- Bank kontaktieren
- Steuervorauszahlungen senken
- Privatausgaben mindern
- Verkäufe prüfen
- ...

Ihr Kontakt zu unseren Beratern



[Liquiditäts- und Finanzplanung :](#)
[Landwirtschaftskammer](#)
[Niedersachsen](#)



**Vielen Dank
für Ihre Aufmerksamkeit!**